



Jahreszahlen 2018/19

Burgdorf, 23. Mai 2019

Wichtige Information

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen wurden nicht von unabhängiger Seite verifiziert. Sie sollten mit Vorsicht zur Kenntnis genommen werden und es wird keinerlei Zusicherung oder Gewährleistung (weder ausdrücklich noch implizit) hinsichtlich der Fairness, Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der hierin enthaltenen Informationen oder Meinungen gemacht. Weder Ypsomed Holding AG noch Berater noch Vertreter noch Partnerunternehmen von Ypsomed Holding AG haften in irgendeiner Weise für Verluste, die aufgrund der Nutzung dieses Dokuments, seiner Inhalte oder sonst im Zusammenhang mit diesem Dokument entstehen. Dieses Dokument ist weder ein Angebot (oder Teil eines Angebots) für den Verkauf noch eine Aufforderung für den Kauf von Aktien und weder das Dokument noch Teile davon bilden die Grundlage irgendeines Vertrages oder einer anderweitigen Verpflichtung. Dieses Dokument enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die Unsicherheiten und Risiken bergen. Solche Aussagen werden durch Wörter wie “könnte(n)”, “plant”, “erwartet”, “glaubt” und ähnliche Ausdrücke oder durch ihren Kontext angedeutet. Diese Aussagen werden basierend auf aktuellem Wissen und aktuellen Annahmen gemacht. Die tatsächlichen künftigen Ergebnisse, Entwicklungen oder Ereignisse können aufgrund verschiedenster Faktoren erheblich von den hier erwähnten abweichen. Es besteht keinerlei Verpflichtung zur Aktualisierung der zukunftsgerichteten Aussagen.

Nachhaltigkeit ist eine Selbstverständlichkeit

- Das Geschäft mit der Patch-Pumpe ist **erfolgreich übergeben**.
- Wir fokussieren weiter auf unsere **Eigenprodukte und die vertikale Integration** und profitieren vom **günstigen Marktumfeld**.
- Mit unserem **Nachhaltigkeitsprogramm** verpflichten wir uns im **ökonomischen, ökologischen und gesellschaftlichen Sinne** unseren Aktionären, Mitarbeitenden, Ländern, Kantonen und Gemeinden.



Unsere Strategie ist Wachstum

- Die **Strategie** von Ypsomed orientiert sich an **nachhaltiger Profitabilität**.
- Die **Unternehmensziele** sind **langfristig ausgerichtet**.
- Wir investieren konsequent in
 - **Expansion**
 - **Innovation**
 - **Kostenführerschaft**
- Im vergangenen Geschäftsjahr haben wir **wichtige Meilensteine** erreicht, die unsere Strategie bestätigen.
- Aufgrund unserer Wachstumsstrategie bekennen wir uns **mittelfristig** zu einem **EBIT-Ziel von über CHF 100 Mio.**

Umsetzung der Wachstumsstrategie



Expansion

- Ende April rund **10'000 Anwender** der mylife™ YpsoPump®
- mylife™ YpsoPump® aktuell verfügbar in **20 Märkten**
- Gründung Tochtergesellschaft und Rekrutierung General Manager **USA**



Innovation

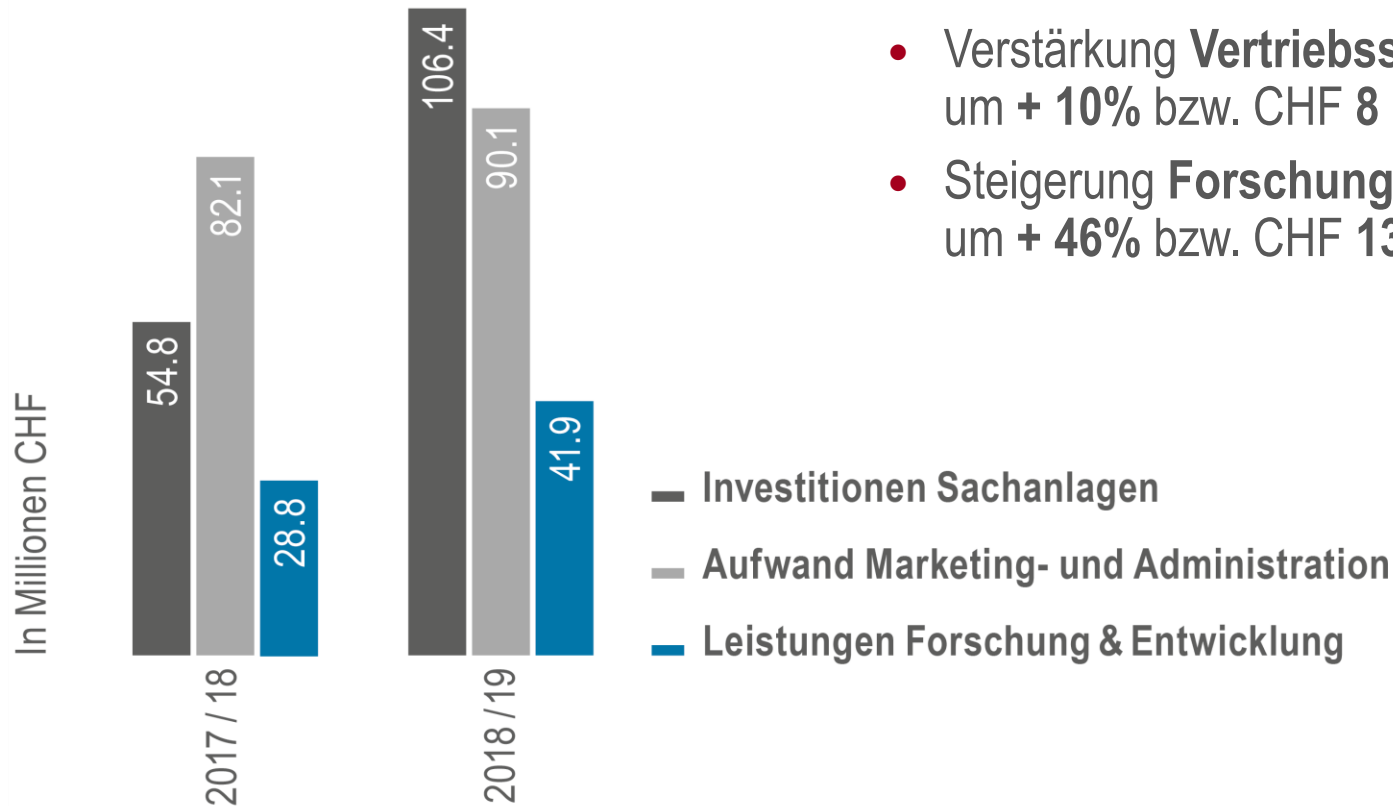
- mylife™ YpsoPump® Erweiterung um **JDRF** “Open-Protocol AID Initiative”
- Markteintritt von **Autoinjektoren** und zusätzliche **Lizenzverträge**
- **YDS SmartServices™** Angebote für **Datengeschäftsmodelle**



Kostenführerschaft

- Neues Labor, Werkzeugbau und Technikum in **Burgdorf** bezogen
- Erste Produktionsanlagen in **Schwerin** werden qualifiziert
- **Industrie 4.0** und **Lean Management Programme** auf Kurs

Wir schaffen die Grundlagen für nachhaltige Profitabilität



- Anstieg **Investitionen in Sachanlagen** um + **94%** bzw. CHF 52 Mio.
- Verstärkung **Vertriebsstrukturen** um + **10%** bzw. CHF 8 Mio.
- Steigerung **Forschung & Entwicklung** um + **46%** bzw. CHF 13 Mio.

Schlüsselkennzahlen

Umsatzwachstum
(fortgeführtes Geschäft)
+24%

EBIT
(fortgeführtes Geschäft)
CHF 11.4 Mio.

mylife™ YpsoPump®
verfügbar in
20 Ländern

Eigenkapitalquote
64,5 %

Fokus auf Eigenprodukte ist erfolgreich

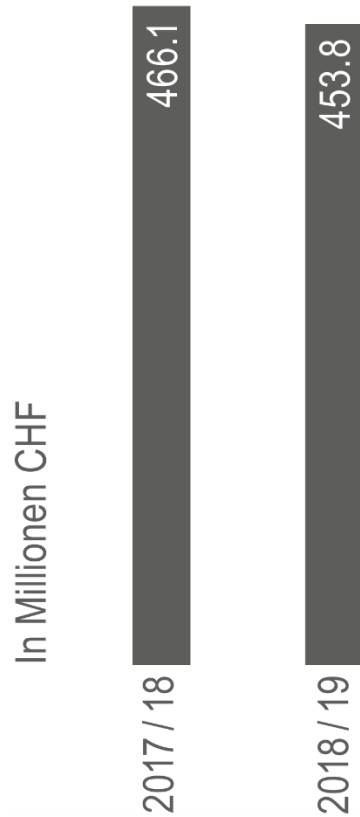
Ypsomed Diabetes Care

- Ende April 2019 benutzen rund **10'000 Anwender** unsere mylife™ YpsoPump®.
- Die globale geographische Expansion wird in **Kanada, Indien, Bulgarien** und **Kroatien** fortgesetzt.
- Das Omnipod® Geschäft wurde an Insulet Corp. übergeben. Wir erwarten, dass wir eine **Entschädigung in der Höhe von CHF 49.8 Mio.** durchsetzen können.

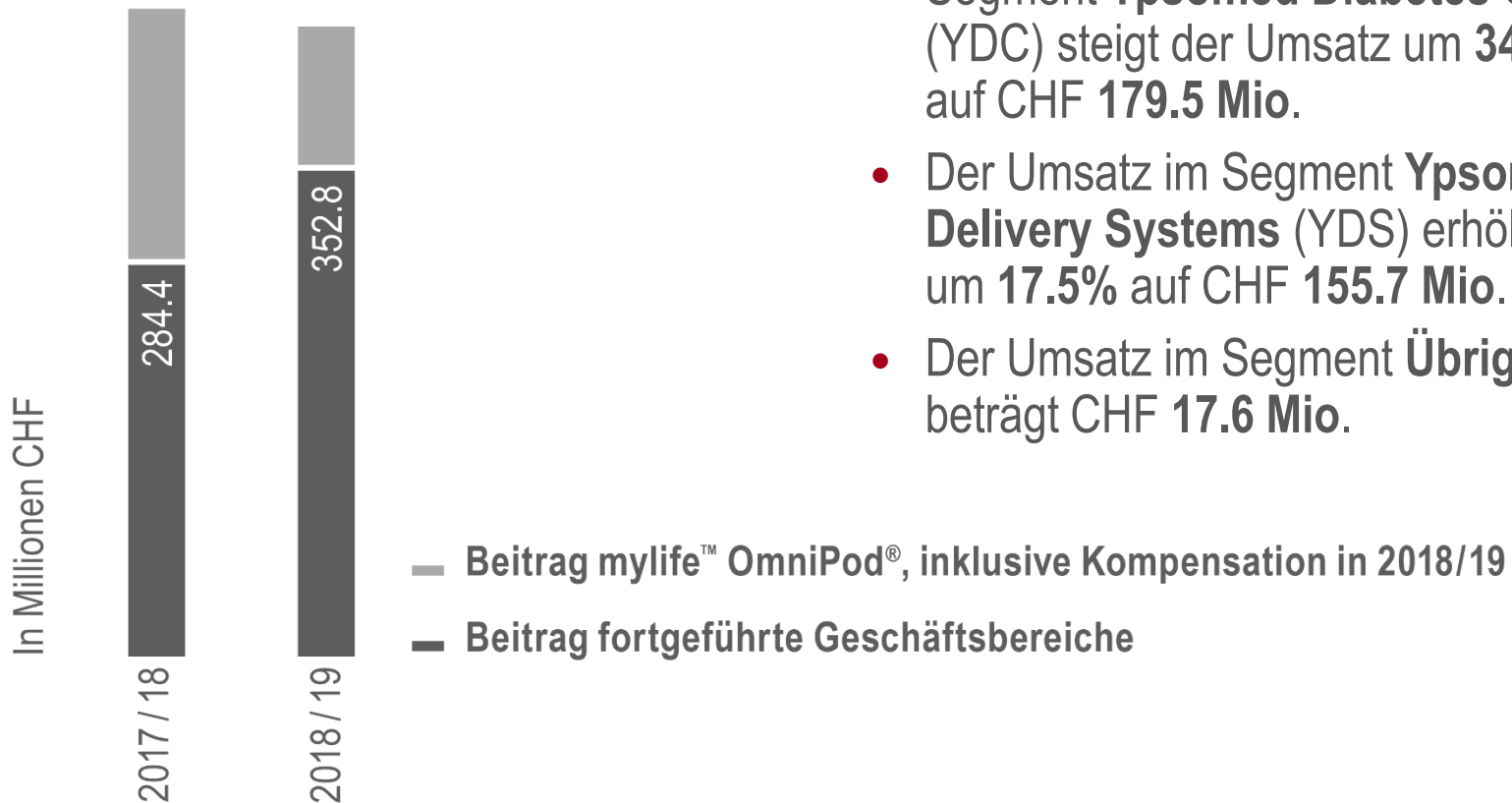
Ypsomed Delivery Systems

- Der Beginn der kommerziellen Markteinführungen der **Autoinjektoren** zeigt das Marktpotenzial auf.
- Unsere Technologieführerschaft generiert verstärkt **Lizenerträge** und stärkt nachhaltig unsere Marktposition.
- **Erhöhte Erträge** aus Entwicklungs- und Industrialisierungsprojekten.
- Die **Lohnfertigung** wächst weiterhin und bleibt ein zuverlässiger Umsatzträger.

Der Gesamtumsatz liegt trotz Beendigung des Vertriebs der Patch-Pumpen nur leicht unter dem Vorjahr

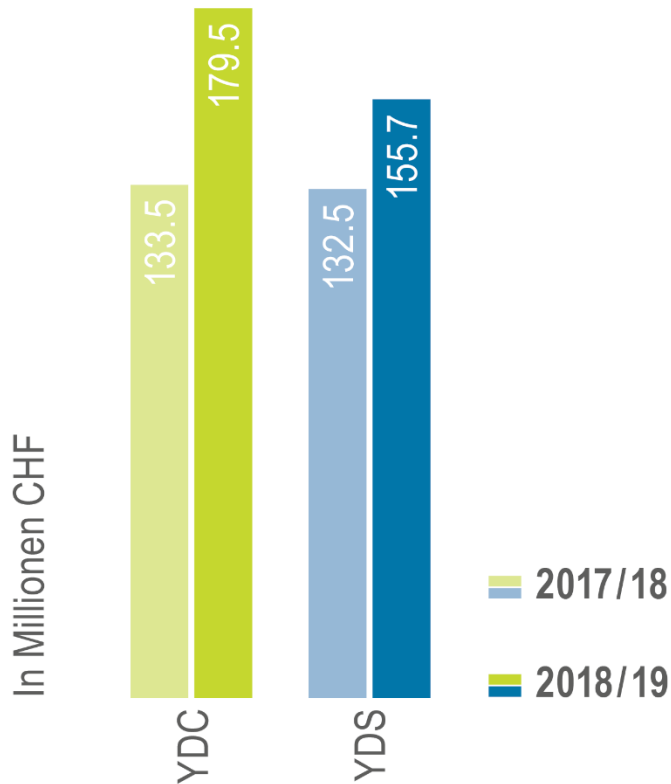


Fortgeführte Geschäftsbereiche wachsen um 24%



- Im fortgeführten Geschäft vom Segment **Ypsomed Diabetes Care** (YDC) steigt der Umsatz um **34.4%** auf CHF **179.5 Mio.**
- Der Umsatz im Segment **Ypsomed Delivery Systems** (YDS) erhöhte sich um **17.5%** auf CHF **155.7 Mio.**
- Der Umsatz im Segment **Übrige** beträgt CHF **17.6 Mio.**

Hohes Wachstum im fortgeführten Geschäft



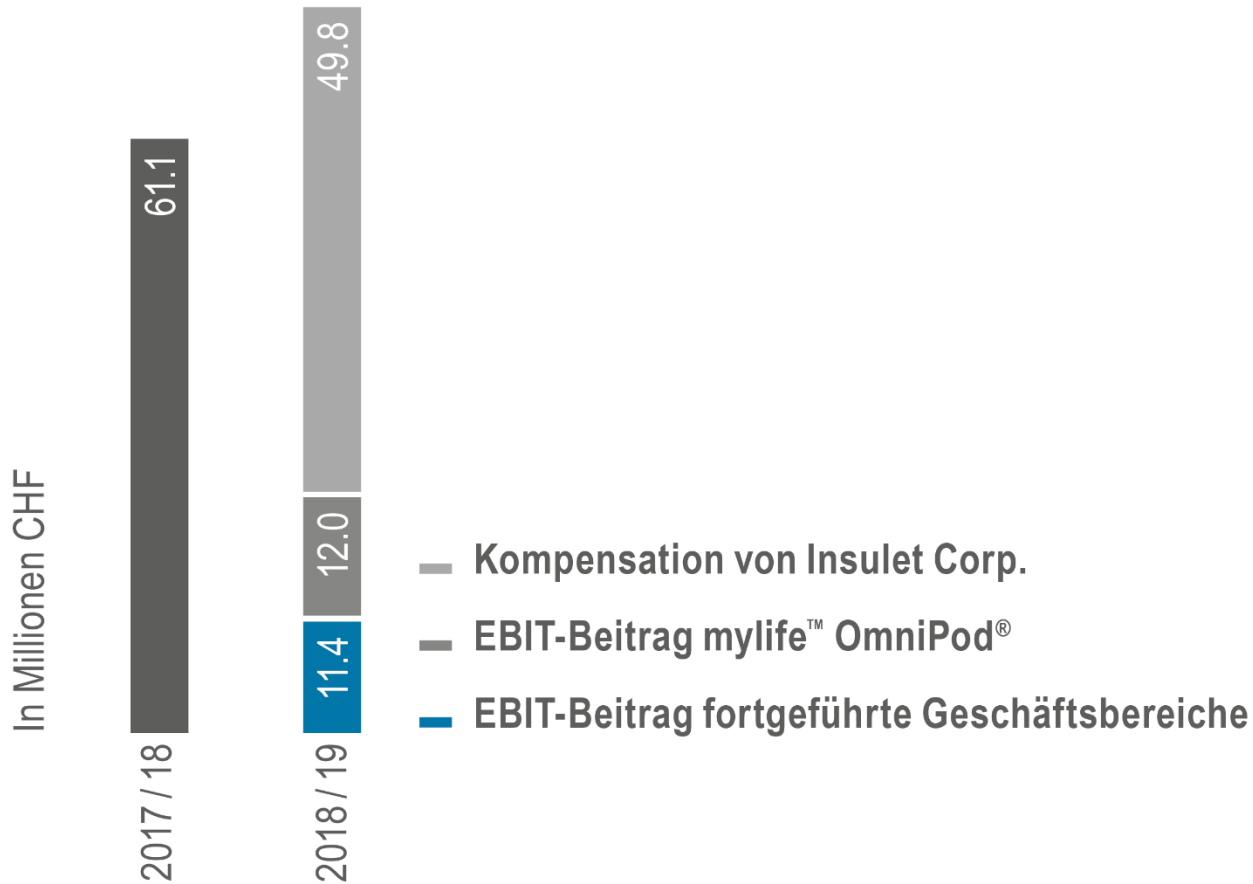
Ypsomed Diabetes Care (YDC)

- **Verdreifachung des Umsatzes (+222%)** für unser **mylife™ YpsoPump®** System
- **Umsatzbeitrag DiaExpert** durch neuen Händlervertrag **CHF 25.6 Mio.**

Ypsomed Delivery Systems (YDS)

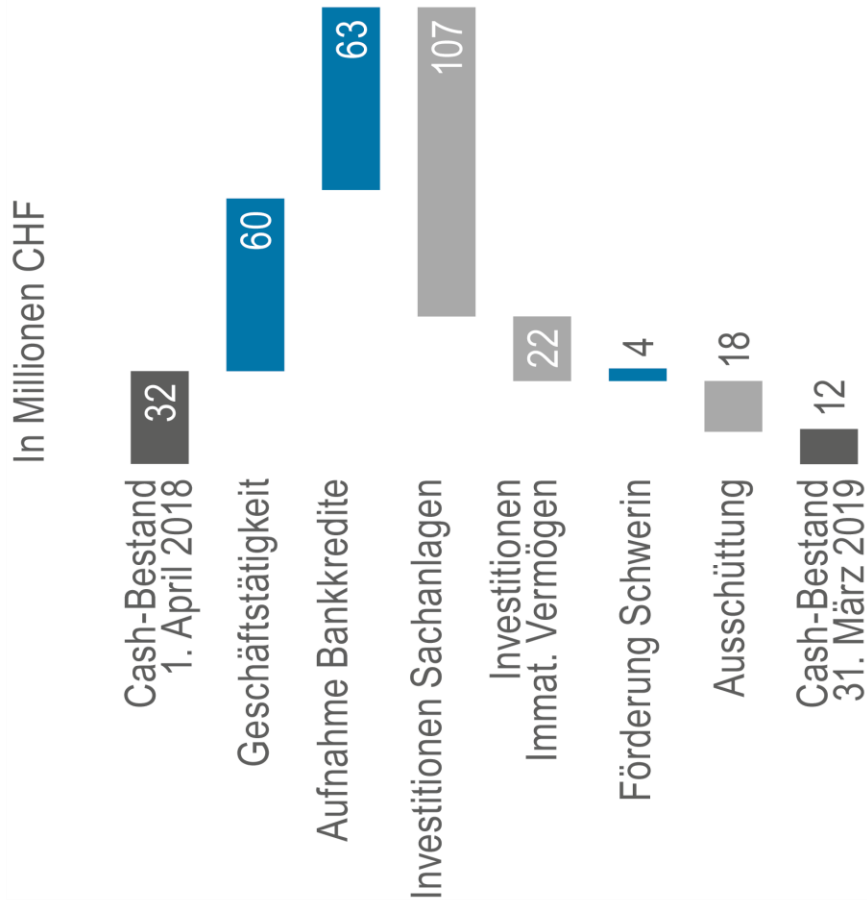
- Umsatzwachstum von **18.5%** für unsere **Injektionssysteme**
- **Lohnfertigung** wächst um **15.4%**

EBIT steigt auf CHF 73.3 Mio.



Geldflussrechnung

Investitionen verlangen Krediterhöhung

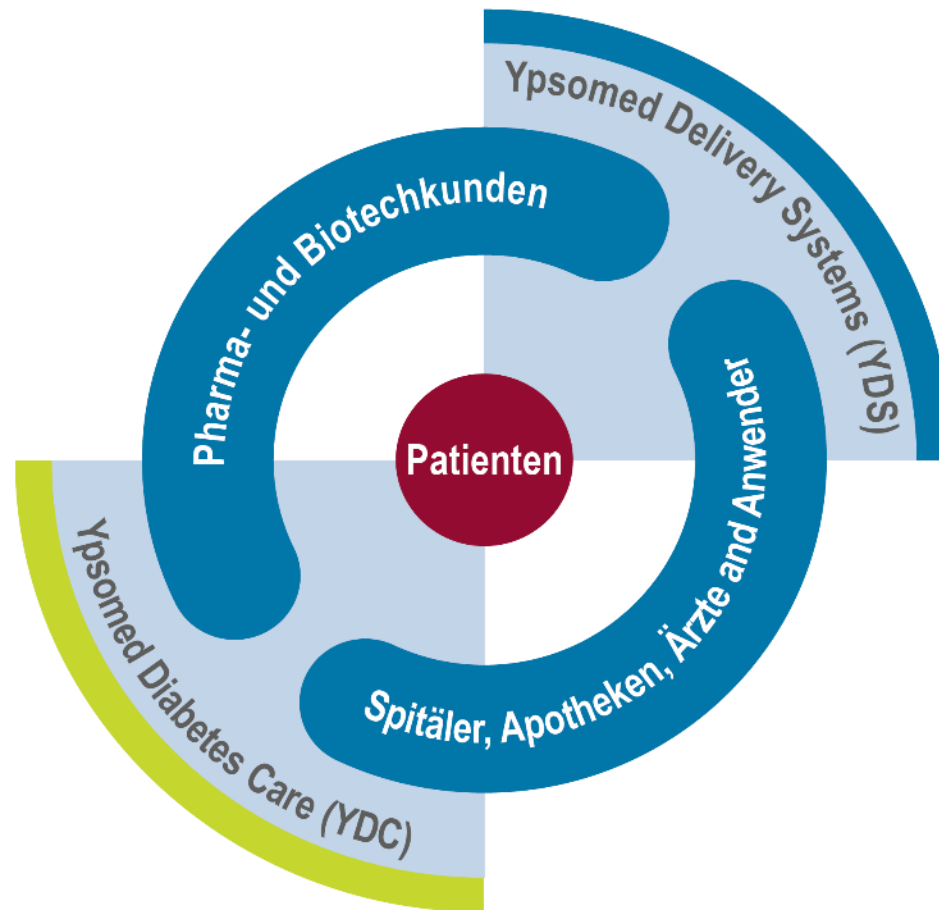


- Verdoppelung der Investitionen in Sachanlagen auf CHF 107 Mio. (Vorjahr: CHF 51 Mio.)
 - CHF 48 Mio. für den **Neubau in Schwerin**
 - CHF 21 Mio. für den **Neubau in Burgdorf** (Labor, Werkzeugbau, Technikum, Büro)
 - CHF 38 Mio. für **Kapazitätsausbau und Erneuerungen** an den bestehenden Standorten

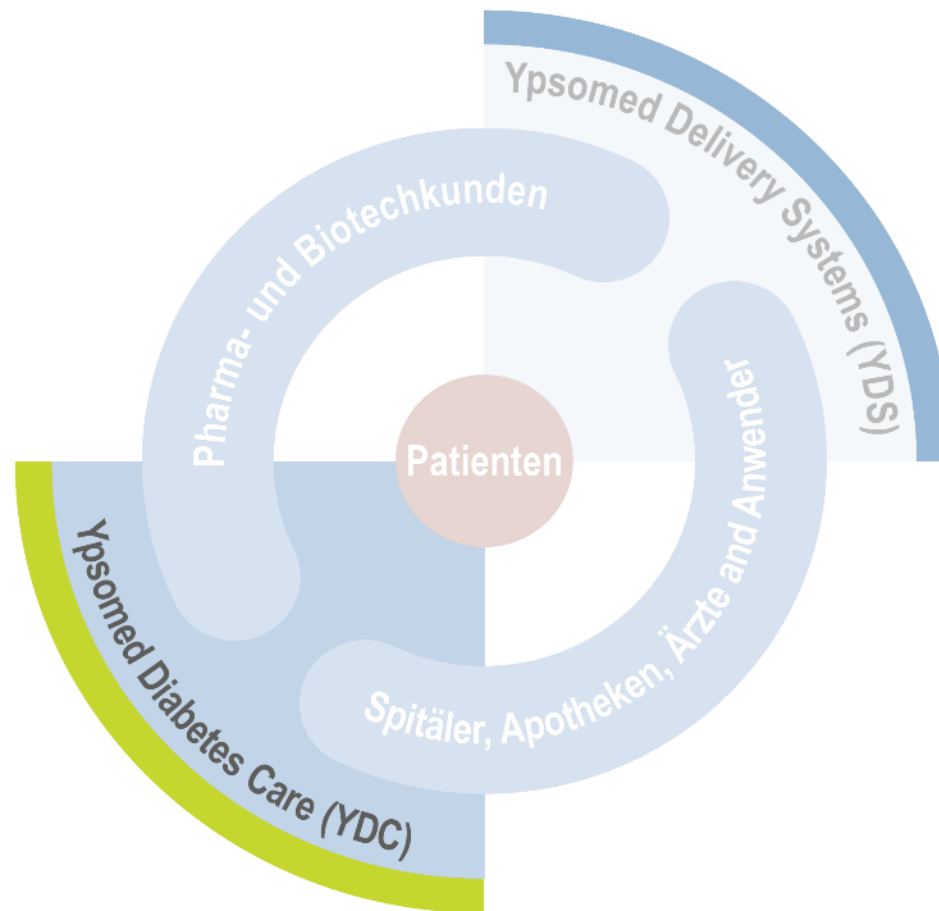
Nachhaltige Dividendenpolitik

- Im Sinne einer nachhaltigen Dividendenpolitik wird die Ausschüttung um die **nicht gezahlte Kompensation** von Insulet Corp. **bereinigt**.
- Entsprechend wird für das Geschäftsjahr 2018/19 eine **steuerlich vorteilhafte Ausschüttung aus Reserven aus Kapitaleinlagen von CHF 0.55** ausbezahlt (Vorjahr: CHF 1.40).
- Die Dividendenpolitik bleibt **langfristig unverändert** mit einer **Ausschüttungsquote von rund 35%**.

Ypsomed Geschäftsbereiche

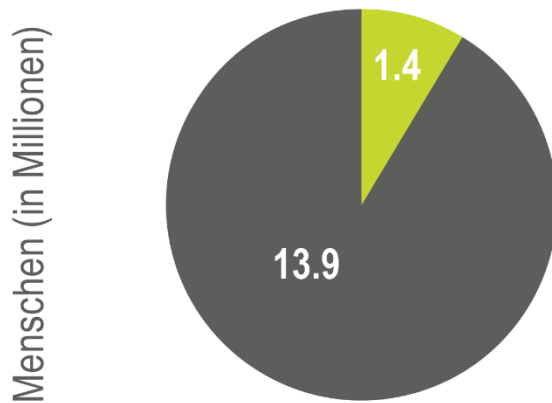


Ypsomed Diabetes Care



mylife™ Diabetescare fokussiert auf den wachsenden Insulinpumpen-Markt für Typ 1 Diabetiker

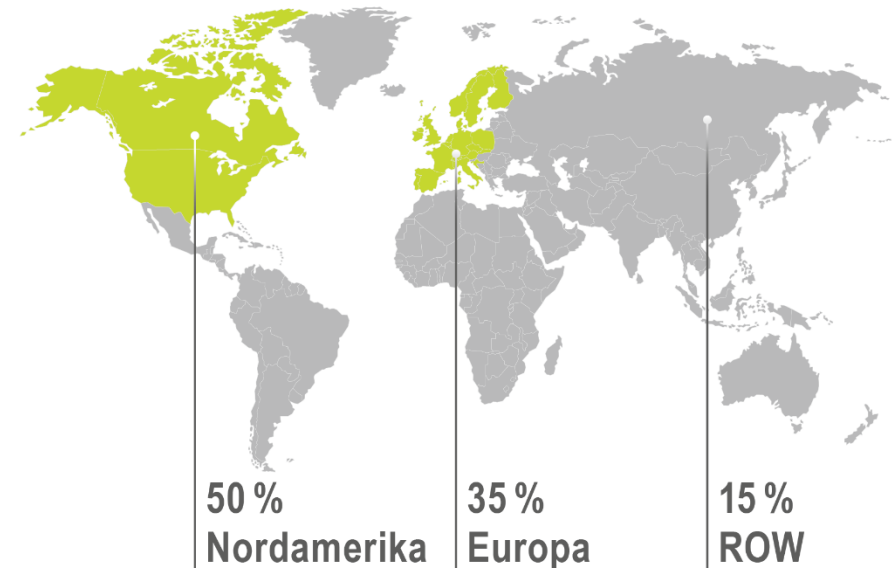
Typ 1 Diabetiker



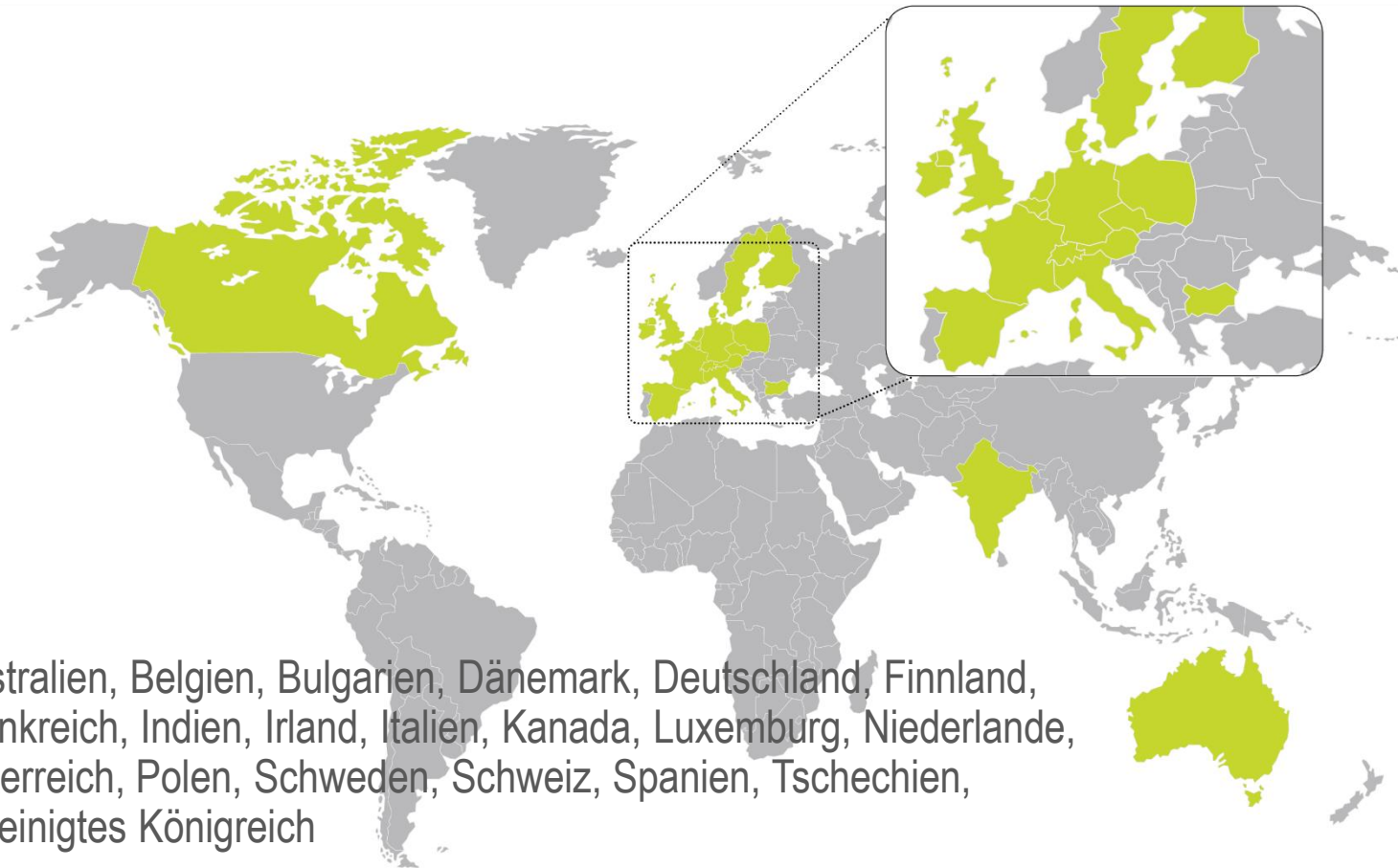
— ohne Pumpe — mit Pumpe

Quelle: IDF Diabetes Atlas 2017; WHO 2015; Ypsomed Schätzungen

Geographische Verteilung der aktuellen Pumpenträger



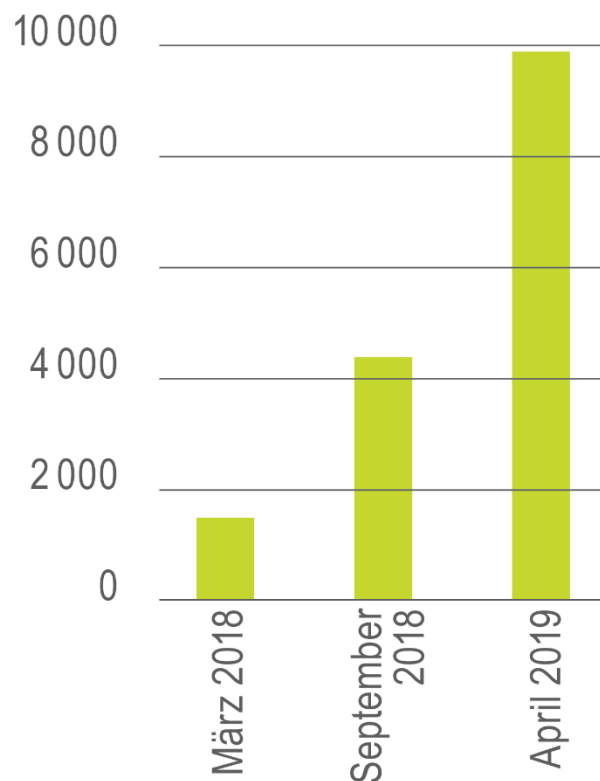
mylife™ YpsoPump® – Jetzt verfügbar in 20 Ländern



Australien, Belgien, Bulgarien, Dänemark, Deutschland, Finnland, Frankreich, Indien, Irland, Italien, Kanada, Luxemburg, Niederlande, Österreich, Polen, Schweden, Schweiz, Spanien, Tschechien, Vereinigtes Königreich

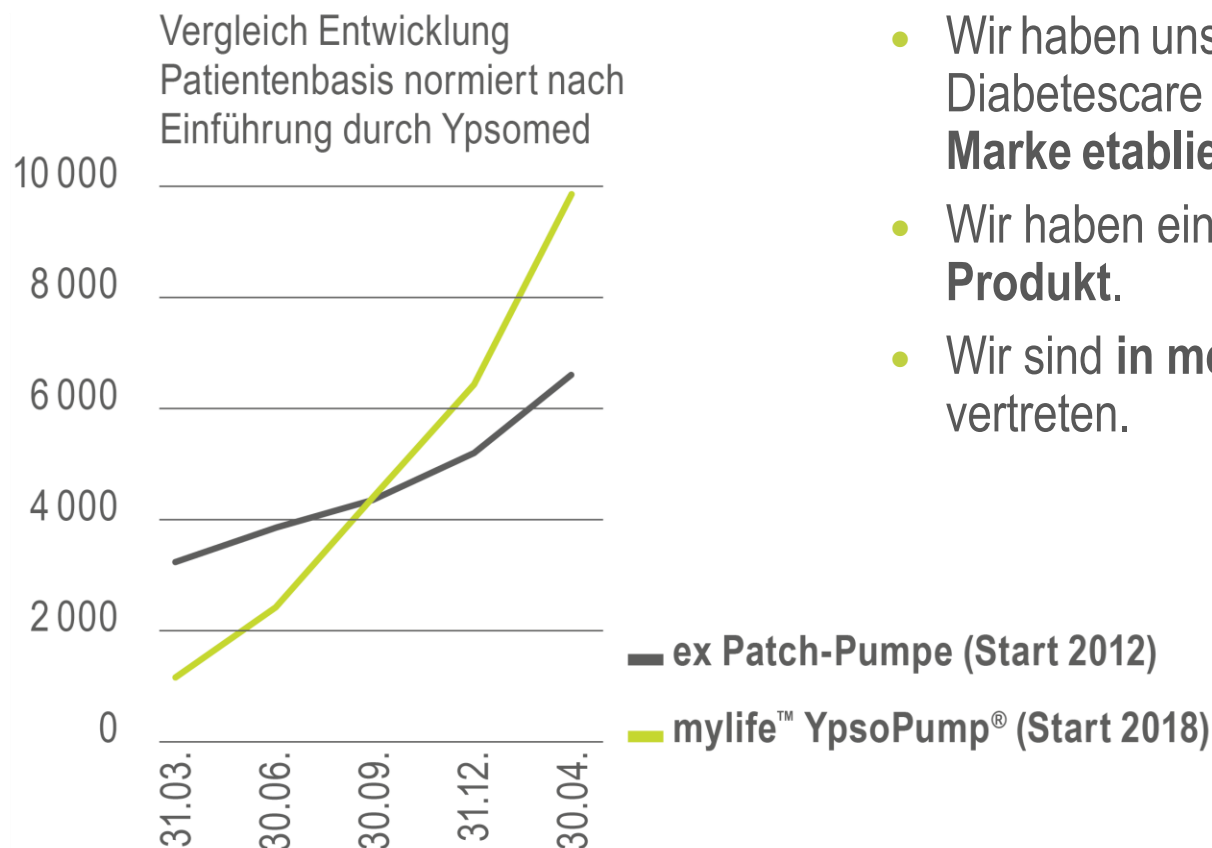
mylife™ YpsoPump® – Wichtiger Meilenstein erreicht

Entwicklung Patientenbasis
mylife™ YpsoPump®



- Wir erwarten zum Ende des Geschäftsjahres 2019/20 eine **Patientenbasis** von rund **20'000 Anwendern**.
- Die Eigenschaften **Einfachheit, Grösse, Qualität** und **ausgezeichneter Kundenservice** sind unser Schlüssel zum Erfolg.

mylife™ YpsoPump® – Wir wiederholen unseren Erfolg, aber schneller



- Wir haben uns mit mylife™ Diabetescare als **vertrauensvolle Marke etabliert.**
- Wir haben ein **konkurrenzfähiges Produkt.**
- Wir sind **in mehr Ländern denn je** vertreten.

mylife™ YpsoPump® – Markteintritt Nordamerika: Kanada



- Als wichtiger Meilenstein für unsere globale Expansion haben wir die Zulassung für Kanada **Mitte Mai 2019** erhalten.
- Da die Vertriebsorganisation bereit ist, kann die **kommerzielle Vermarktung in Kanada** als grosser Diabetesmarkt umgehend starten.
- Mit Kanada fasst Ypsomed Fuss in Nordamerika.

mylife™ YpsoPump® – Markteintritt Nordamerika: USA



- Im Rahmen der Zulassung der Insulinpumpe bei der amerikanischen Gesundheitsbehörde FDA konnten wir eine zusätzlich geforderte Studie nicht fristgerecht einreichen.
- Wir werden im laufenden Geschäftsjahr die mylife™ YpsoPump® **erneut einreichen.**
- Wir rechnen mit einer **Zulassung bis Ende des Geschäftsjahres 2019/20.**
- Die **Verzögerung hat keine negativen Auswirkungen auf das operative Ergebnis** im laufenden Geschäftsjahr.

mylife™ YpsoPump® – Markteintritt Nordamerika: USA



- Die Tochtergesellschaft **Ypsomed Inc.** ist gegründet.
- Mit **Todd Durniak** konnten wir einen erfahrenen Marktexperten als General Manager für die USA gewinnen.
- Er wird den Zulassungsprozess vor Ort begleiten.
- Im laufenden Geschäftsjahr starten wir die Gespräche mit Kostenträgern und Kanälen für den Markteintritt in den USA.

mylife™ YpsoPump® – Offen für individuelle Therapie

Der Markt ist fundamental im Wandel

- Anbieter von **interoperablen CGMs und Algorithmen** etablieren sich auf den Märkten.
- **Mündige Anwender** und deren Vertreter erwirken **Veränderungen**, insbesondere in den **USA**.
- Seit 2019 bietet die FDA neu den sogenannten „**ACE**“-Zugang¹ an, bei dem offene Systemkomponenten zur individualisierten Insulinpumpen-Therapie zugelassen werden. Das ist **ein Dogmen-Wechsel**.

¹ Alternate Controller Enabled (ACE)

mylife™ YpsoPump® 2.0 open-protocol

- Wir fokussieren gemeinsam mit **JDRF**² auf die Entwicklung einer **“open-protocol”**-fähigen Pumpe für eine höher automatisierte Insulinabgabe.
- Durch unseren **modularen und standardisierten Zugang** ermöglichen wir eine freie und sichere Wahl der Komponenten durch die Anwender.
- Wir sind überzeugt, dass **individualisierte Lösungen** eine verbesserte Therapie ermöglichen und werden mehrere Studien dazu durchführen.

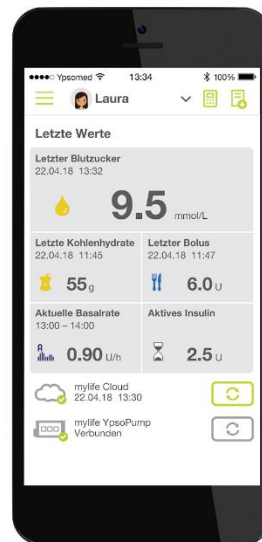
² JDRF ist die weltweit führende Organisation zur Finanzierung der Typ 1 Diabetesforschung

mylife™ YpsoPump® 2.0 open-protocol

Eine Insulinpumpe mit voller Wahlfreiheit



CGM

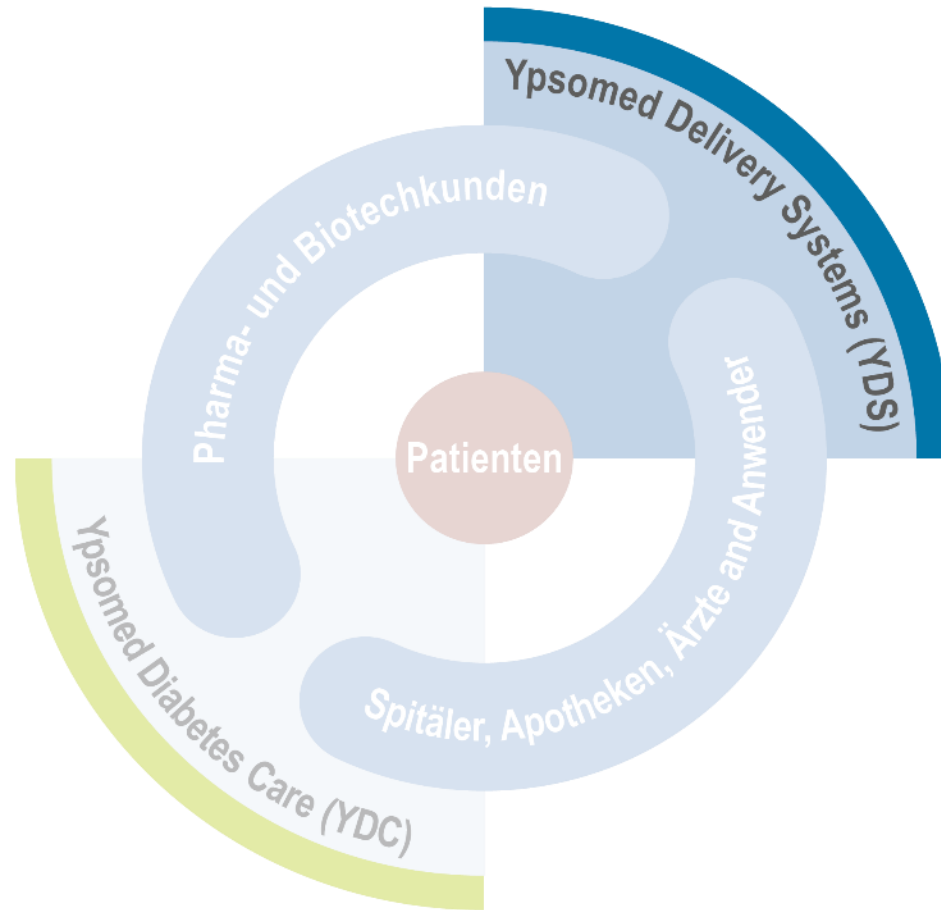


mylife™ App oder
Apps von Drittanbietern
mit Algorithmus



mylife™ YpsoPump®

Ypsomed Delivery Systems



Ein weiterer Meilenstein: Der Markteintritt YpsoMate®

Erstmals wurden Medikamente in unserem Autoinjektor YpsoMate® auf den Markt gebracht.

- **Teva** hat mit dem **Copaxone Pen®** eine vereinfachte Injektionslösung für ihren Blockbuster zur Behandlung der schubförmigen MS eingeführt.
- **Terumo** füllt **Hulio®**, ein Biosimilar zu Humira® (Adalimumab), ab und montiert es mit unserem Autoinjektor.
- **Im laufenden Geschäftsjahr erwarten wir mehrere weitere kommerzielle Produkteinführungen.**



Erweiterungen der Plattformen...

Heute



Morgen und Übermorgen



... und Geschäftsfelder



Pen
systems



Autoinjector
systems



Patch injector
systems



Smart
services

Patch Injector YpsoDose® – Start Industrialisierung zu Studienzwecken

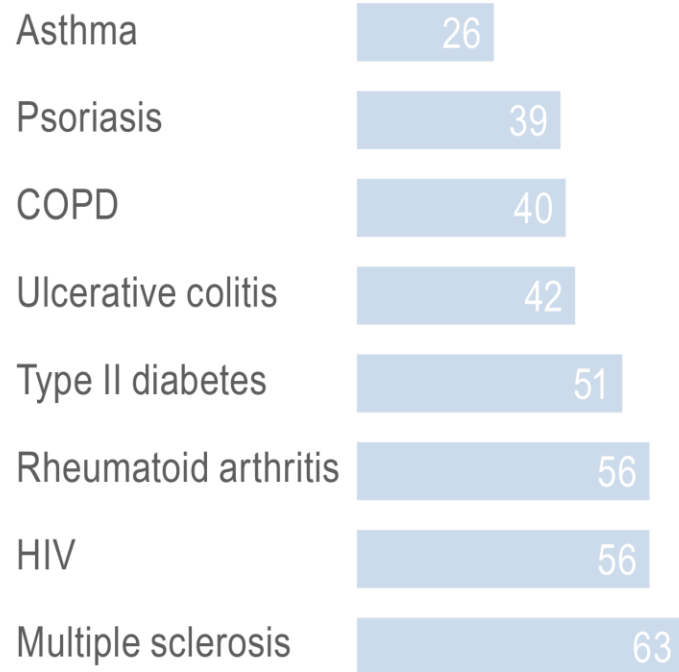
- Tragbar, vorgefüllt und vormontiert
- Fixe Dosen im Bereich **3 - 10ml**
- Viskosität bis **100+ cp**, je nach Injektionsrate
- **Vorgefüllte Glas-Karpule** mit Standard-Komponenten (Septum, Kappe, Stopfen)
- **Automatische Nadel-Insertion** und -Rückzug
- **Einstellbare** Ausschüttgeschwindigkeit, Injektionszeiten zwischen **5 - 30 Minuten**
- **Feedback an Anwender** bezüglich Gerätefunktion und -status



Fehlende Adhärenz – Eine Herausforderung im Gesundheitssystem

- **50% - 60%** der Patienten mit chronischen Krankheiten **nehmen die Medikation nicht korrekt ein.**
- **10% aller Hospitalisierungen** könnten durch eine verbesserte Therapietreue eingespart werden.
- **125'000 Patienten** sterben in den USA pro Jahr aufgrund mangelnder Therapietreue.
- Non-Adhärenz kostet **USD 290 Mrd.** in den USA **jährlich.**
- **Connected Devices sind eine Lösung für diese Herausforderung.**

Nach 12 Monaten Behandlung, therapietreue Patienten in %



Quelle: McKinsey (2018)

SmartPilot® – Ein Add-on wandelt Ypsomate® flexibel in ein Connected Device um

Therapierelevante
Daten

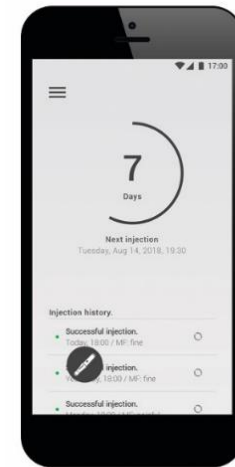
Übermittlung von Injektionsdaten
(Datum, Zeitpunkt, Resultat)

Unterstützung bei
Anwendung

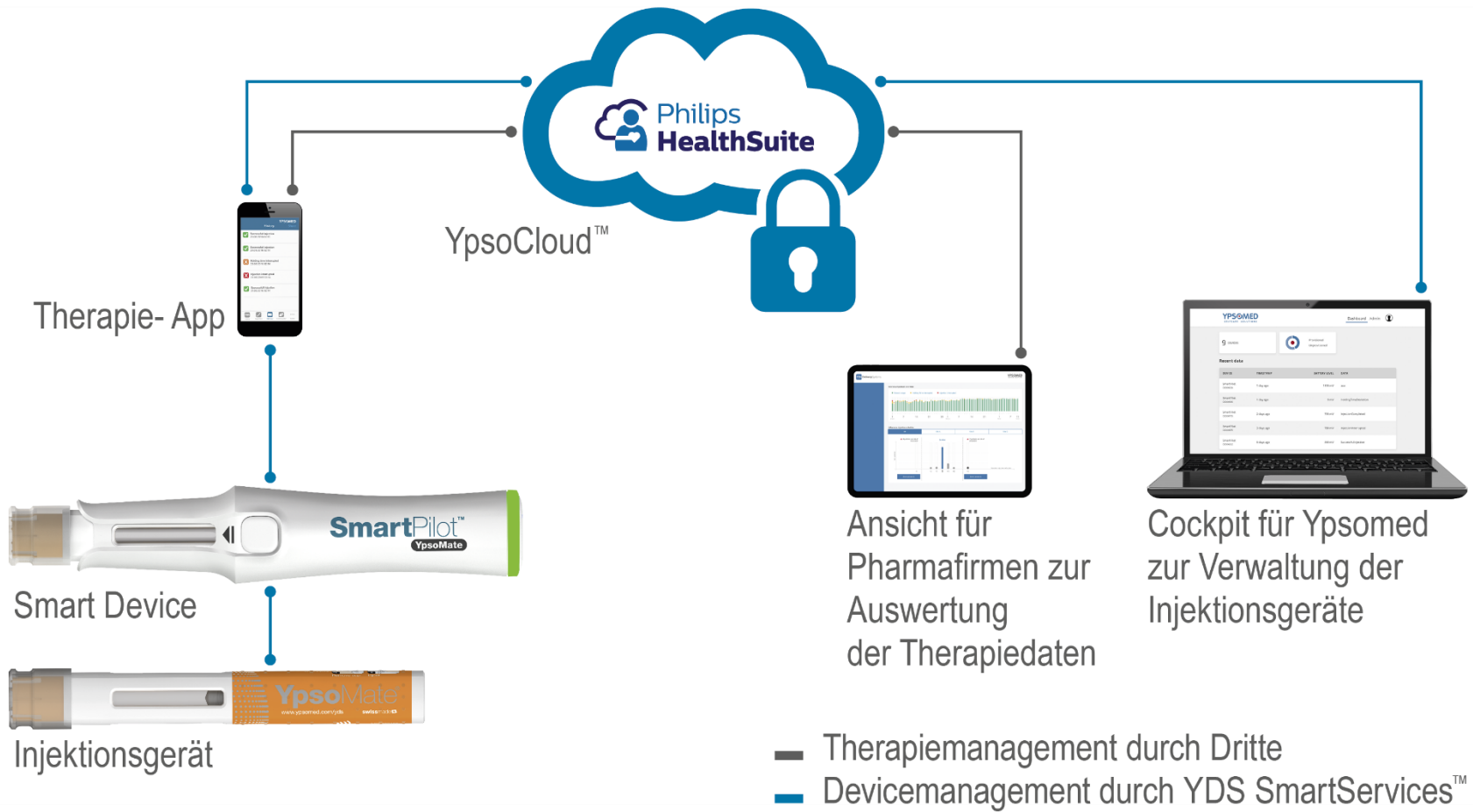
Benutzer werden in Echtzeit durch
den Injektionsprozess begleitet

Patienten-
sicherheit

Bereitstellung von Medikamenten-ID,
Dosisstärke, Ablaufdatum



SmartPilot® – Nicht nur ein Connected Device

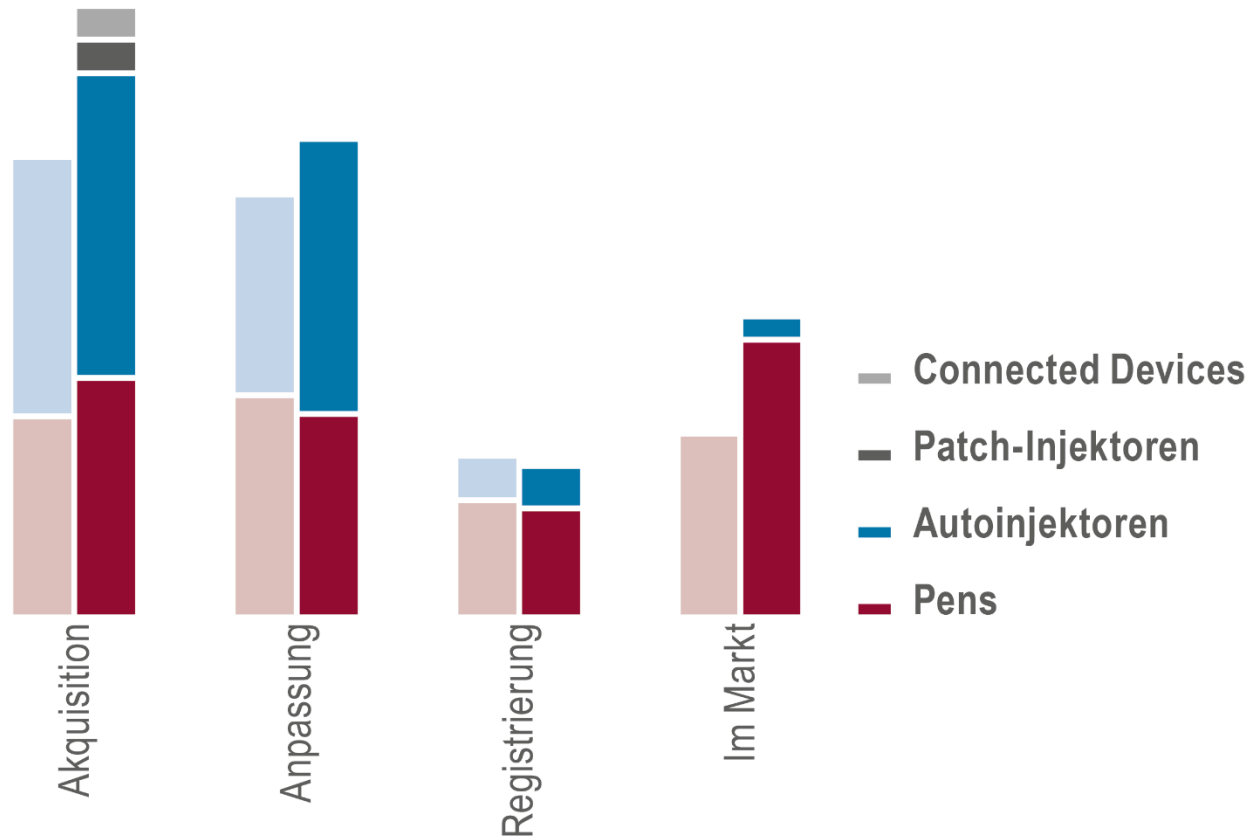


YDS SmartServices™ – Ein neues Datengeschäftsmodell

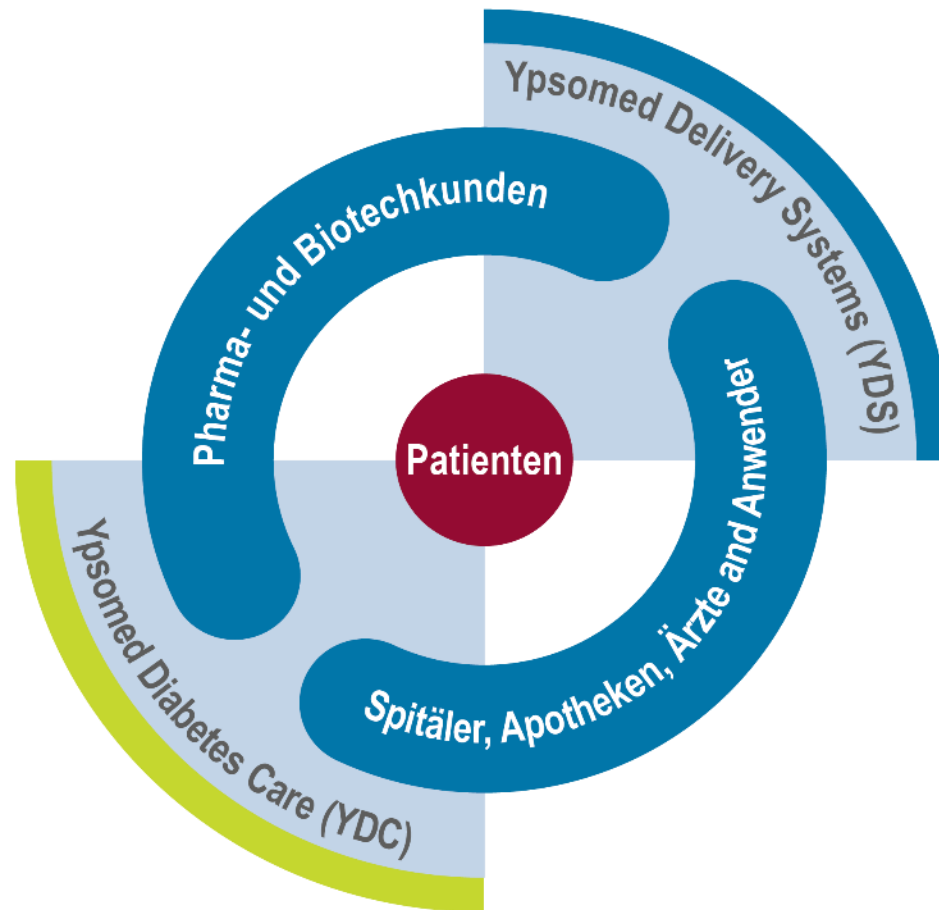
- Aufbau eines datenbasierten **Servicemodells**:
 - Standardisierte **Schnittstellen** für einfacheren Zugriff auf Therapie relevante Daten (sog. APIs)
 - Device-to-cloud **verschlüsselte** Kommunikation relevanter und sensibler Daten
 - Connectivity **Life Cycle Management Services** unabhängig von der Therapie
- **Prototyp des Gesamtsystems YDS SmartServices™** wurde im Februar 2019 auf einem Fachkongress vorgestellt.



Ypsomed Delivery Systems – Zuwachs Auftragspipeline im Vorjahresvergleich (März 2018 – März 2019)



Ypsomed Gruppe

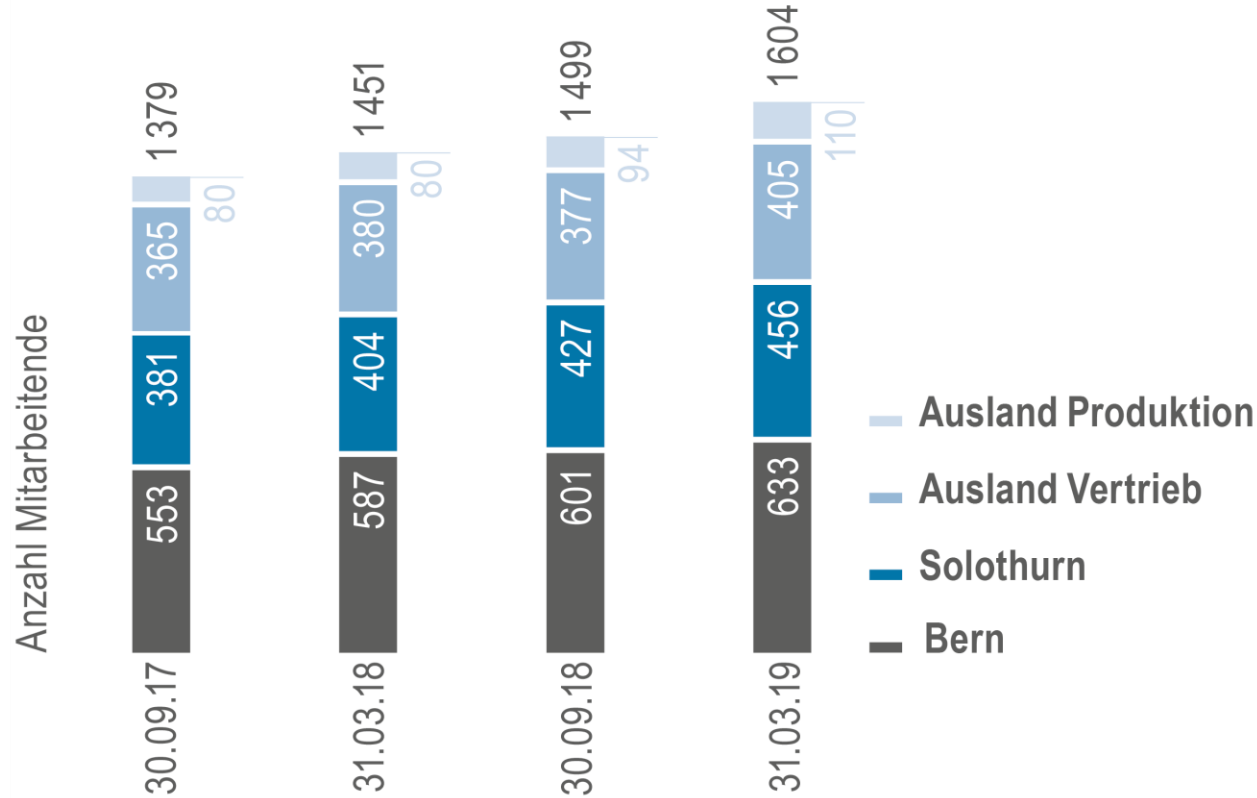


Erste Produktionsanlagen in Schwerin eingebracht

- Bereits **30 Mitarbeitende**
- **5 Spritzgussmaschinen** wurden eingebracht
- Aktuell läuft die **Qualifizierung und Validierung** dieser Anlagen
- Danach wird die **Produktion** parallel zu abschliessender Bautätigkeit **schrittweise aufgenommen**
- Feierliche Eröffnung des Werkes am **22. August 2019**

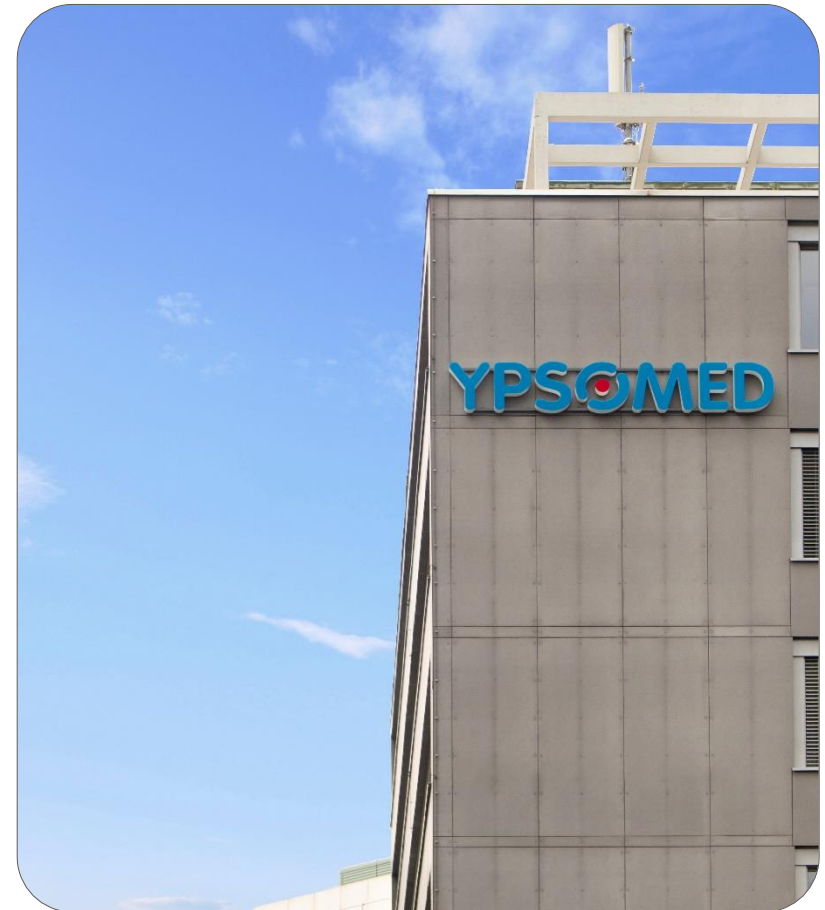


Ypsomed schafft im vergangenen Jahr 153 neue Stellen, davon 98 in der Schweiz



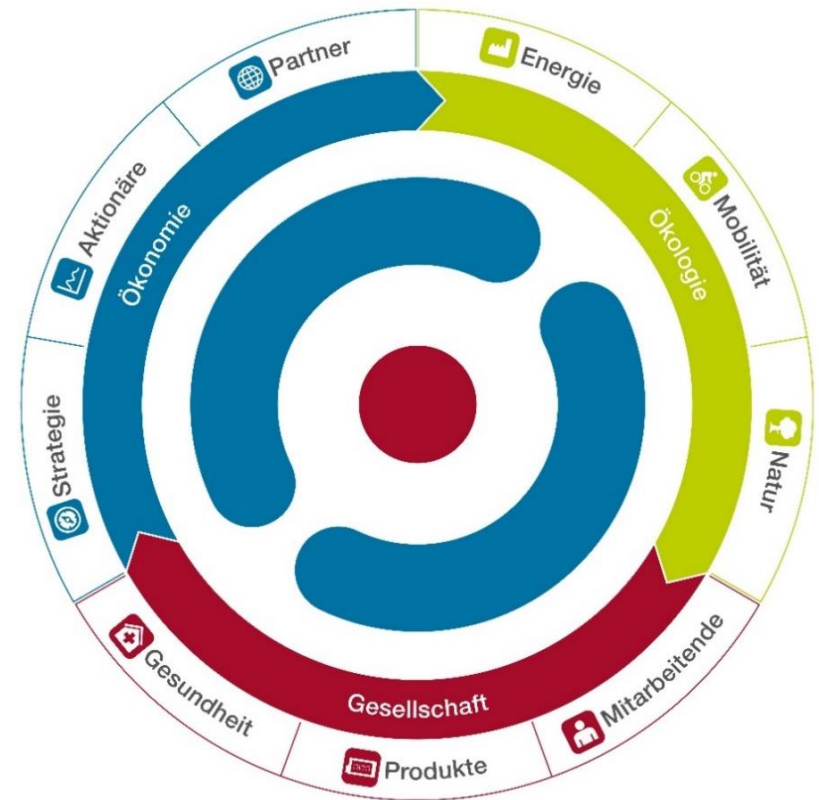
Ausbau am Standort Solothurn

- Ypsomed baut die **Produktion für Pens** am Standort Solothurn weiter aus.
- Für den Standort Solothurn heisst dies bis Ende 2020 einen Aufbau von **40 neuen Vollzeitstellen** im Projekt- und Produktionsbetrieb.
- Um das **rasche Wachstum organisatorisch sicherzustellen**, werden gleichzeitig **rund 110 bestehende Arbeitsplätze** vom Hauptsitz in Burgdorf **nach Solothurn** verschoben.



Nachhaltigkeit ist eine Selbstverständlichkeit

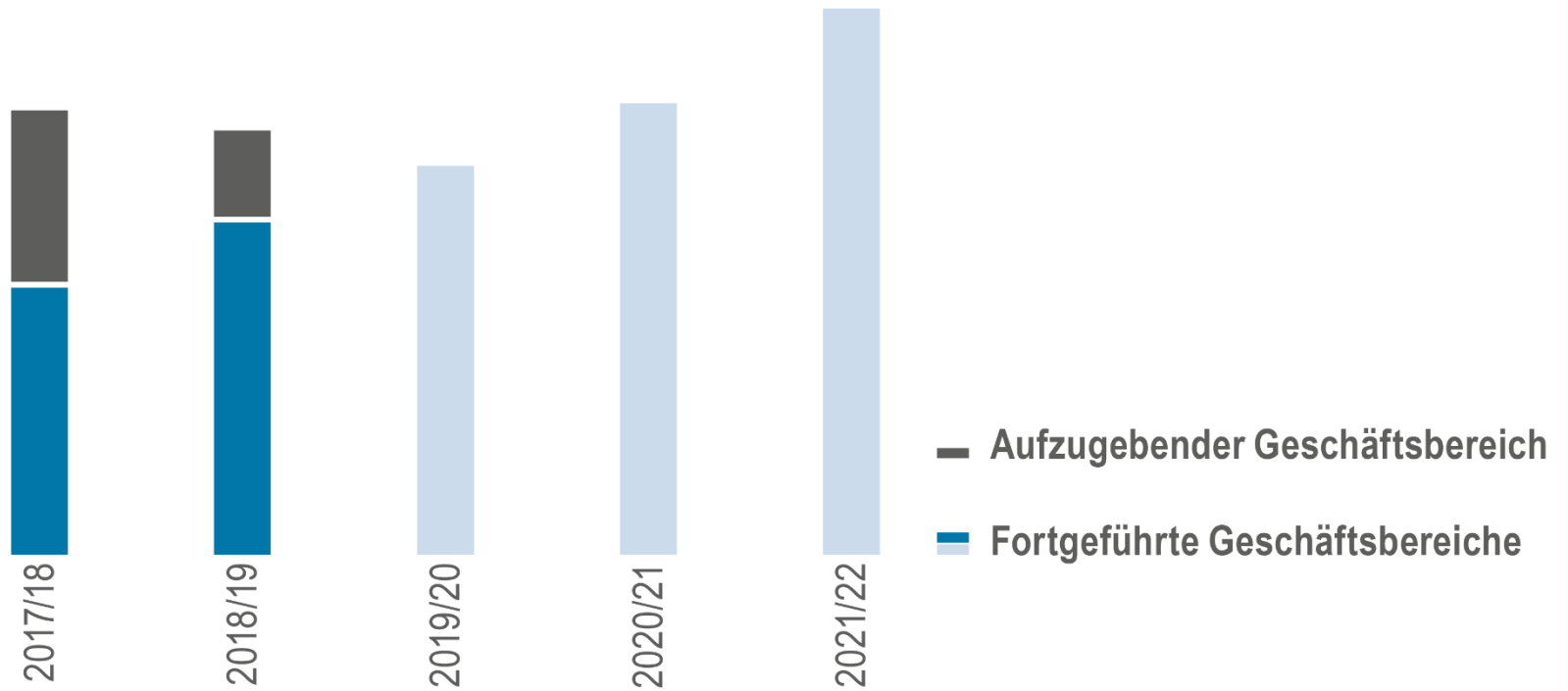
- Als globales Unternehmen haben wir auch eine **globale Verantwortung**.
- Deshalb vertiefen wir unser **Nachhaltigkeitsprogramm** in den Bereichen
 - **Ökonomie**
 - **Ökologie**
 - **Gesellschaft**



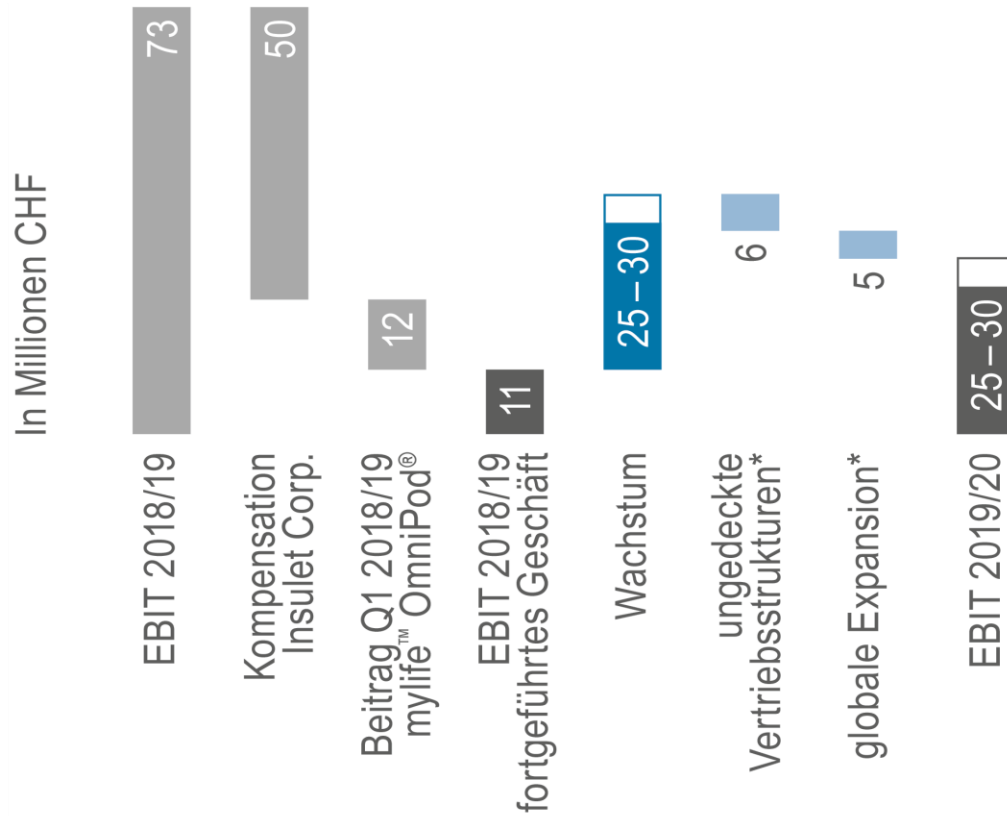
Ausblick Ypsomed für das Geschäftsjahr 2019/20

- Wir planen wir für das laufende Geschäftsjahr 2019/20 mit einem **Umsatz von rund CHF 415 Mio.**
- Das bedeutet ein **Umsatzwachstum für das fortgeführte Geschäft** von rund **18%**.
- Wir erwarten einen **EBIT zwischen CHF 25 Mio. und CHF 30 Mio.**
- **Das EBIT des fortgeführten Geschäfts** wird somit mindestens **verdoppelt.**
- Die bestehende **Dividendenpolitik** von Ypsomed bleibt unverändert.

Entwicklung Umsatz bis zum Geschäftsjahr 2021/22



Ausblick EBIT für das Geschäftsjahr 2019/20



*zulasten mylife™ YpsoPump®

Antrag an Generalversammlung

Wahl von Dr. Martin Münchbach als Verwaltungsrat

- **Dr. Martin Münchbach** ist **Managing Partner** und **Senior Investment Advisor** für **BB BIOTECH VENTURES**.
- Er hat in **Proteinchemie an der ETH Zürich promoviert**, einen **MSc in Biochemie** und einen **Master in Industrial Engineering and Management** von der **ETH Zürich**.
- Er wurde in **Ludwigshafen** geboren und ist **Doppelbürger der Schweiz und Deutschland**.



Wichtige Termine

- **Generalversammlung** in Burgdorf 26. Juni 2019
- **Veröffentlichung Halbjahreszahlen 2019/20** in Zürich 05. November 2019

